

**ANALYSE DE RISQUES POUR
ÉTABLISSIMENTS D'ASSURANCES
ANÁLISIS DE RIESGOS PARA ENTIDADES
ASEGURADORAS**





AREA XXI

Análisis de Riesgo para Entidades Aseguradoras

- **PRÉSENTATION**
 1. **ACTIVITÉS**
 2. **VALEURS**
 3. **STRUCTURE D'ENTREPRISE**
 4. **CONTEXTE DE MARCHÉ**
 5. **PROFILS**
 - **EXPÉRIENCE INTERNATIONALE**
 - **ACTION SOCIALE**



AREA XXI - Présentation

Le nom de l'Entreprise est formé par deux parts, et il nous informe très bien sur qui-est elle, et sa vocation.

La première part est un acronyme, et la définit: Analyse de Risques pour Entreprises d'Assurances et, en conséquence, développer des solutions pour les améliorer, avec un éventuel épargne des coûts.

L'autre part du nom et le logo indiquent la vocation: le XXI, comme relation avec le siècle actuelle, essayant d'être formés et informés sur toute nouvelle relative à le Marché d'Assurances; le logo renforce l'expérience et compétences nationale et internationale.



A21 est intégrée par une équipe multidisciplinaire de consultants seniors, qui développe projets d'Analyse et Management de Risques dans l'environnement du Marché d'Assurances, et qui trouve comme clients à Assureurs, Reassureurs, Courtiers, leaders internationaux autant que petites Mutuelles, etc.

L'Entreprise s'organise aussi suivant les paramètres de sa vocation, que réussite comme une Organisation Agile, Modulaire, Adaptée à les Projets et les Besoins des Clients, Techniquement Compétente et Efficiente.

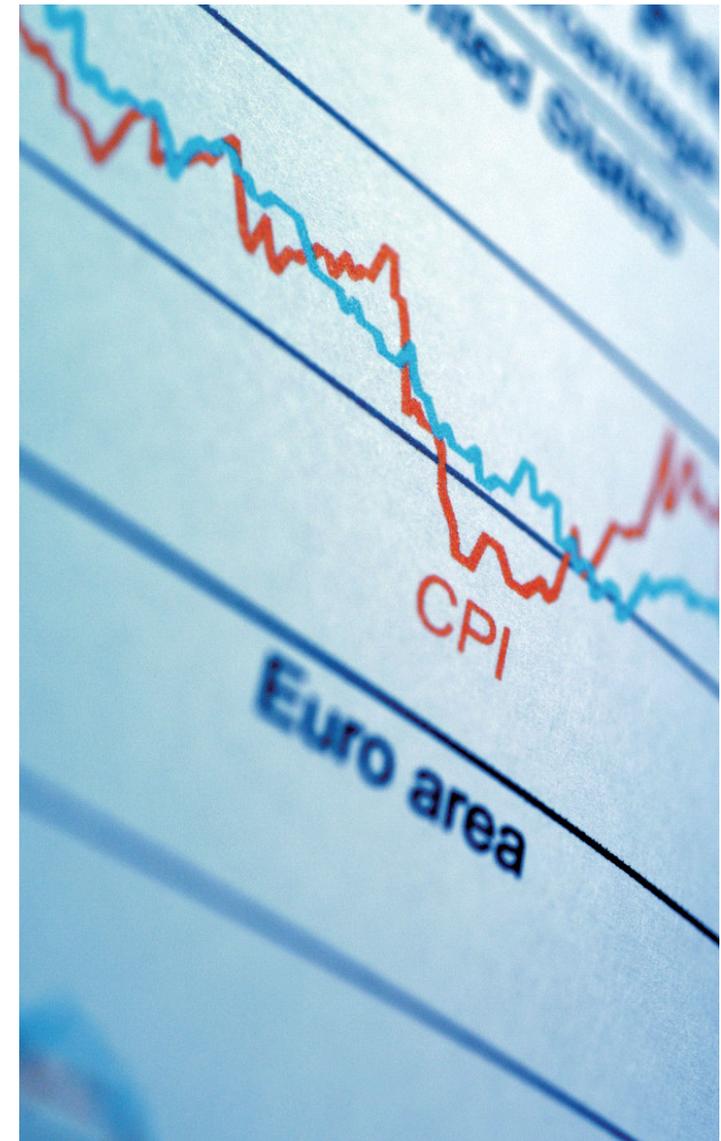
1. ACTIVITÉS

■ ORDONNANCE ET RÉGULATION

- Analyse de Masses Patrimoniales
- Dessin d'Audit Interne et Contrôle de Risques
- Analyse Préalable Audit Externe
- Plans d'Affaires
- Management d'Actifs

■ PRODUITS SPÉCIFIQUES

- Prévoyance, Hypothèse Biométriques, Tables Propres et Financières
- Reingénierie de Procès
- Cashflow Matching
- ALM, Rentabilité d'Actifs
- Profit Testing, Embedded et Appraisal Value
- Licitations
- CRM
- Formation



1. ACTIVITÉS

■ SERVICES ACTUARIELS

- Analyse Technique *a priori* (Tarification), intermède (Contrôle Sinistralité) et *a posteriori* (Mesures Correctives)
- Solvabilité: Management Statique et Dynamique, Solvabilité II et QIS
- Reassurance: détermination de politique et cut-off

■ SERVICES POUR CLIENTS INDUSTRIELS

- Analyse et dessin de Plans de Management de Risques
- Analyse des Contrats d'Assurance et sa suffisance et adéquation
- Dessin de Plans d'Assurance
- Appui technique sur rédaction des clauses spéciales et sur la démarche de sinistres



2. VALEURS

Dodécalogue d'AREA XXI

TECHNIQUE	
1	POINT DE VUE EXTRADÉPARTEMENTAL
2	BENCHMARKING
3	EXPÉRIENCE
PROJET	
4	ADAPTABILITÉ
5	HONNÉTÉTÉ
6	CONFIDENTIALITÉ
7	PRAGMATISME
8	RAPIDE RÉPONSE
9	CAPACITÉ D'ÉCOUTER
10	MODESTIE
11	CLARTÉ
PRIX	
12	FEE COMPÉTITIVE

2. VALEURS

	TECHNIQUE
1	POINT DE VUE EXTRADÉPARTEMENTAL, Le jour après jour dans les entreprises ne permet pas une vision globale, d'Entreprise, mais Départementale.
2	BENCHMARKING, Notre expérience nous permet d'offrir Information sur les Pratiques habituelles du Marché.
3	EXPÉRIENCE, Fruit de beaucoup de situations passées à travers de plusieurs positions dans différentes entreprises.

2. VALEURS

	PROJET
4	ADAPTABILITÉ, Nous ne suivons pas un modèle statique de travail, mais nous nous adaptons à les différentes situations.
5	HONNÊTÉTÉ, Borne des Consultants, et prouvée dans antérieures positions.
6	CONFIDENTIALITÉ, Comme une autre valeur intrinsèque de la profession.
7	PRAGMATISME, Directement au cœur du projet.
8	RAPIDE RÉPONSE, Favorisée par notre agile structure.
9	CAPACITÉ D'ÉCOUTER, Ce n'est pas une question de capacité auditive, mais de la volonté de comprendre, et d'être prêt.
10	MODESTIE, Possiblement le drapeau de notre projet, comme opposition à les grandes firmes.
11	CLARITÉ, Nous nous adaptons à la langue de notre interlocuteur.

2. VALEURS

	PRIX
12	FEE COMPÉTITIVE, Favorisée aussi par notre agile structure.



3. STRUCTURE D'ENTREPRISE

Résponsables autonomes et indépendants de:

- ✓ Informatique
- ✓ Structure Financière
- ✓ RRHH
- ✓ Recruiting, Formation et Presentations
- ✓ Intendance
- ✓ Juridique



Bureau: rue Ayala 11, 28001 Madrid



www.area-xxi.com

4. CONTEXTE DE MARCHÉ

1. 298 compagnies, concentrant les 10 premières le 58% des primes.
2. Le Marché est éprouvé par des importants changements normatifs:
 - ✓ Article 110 ROSSP (Local)
 - ✓ Solvabilité II (Europe)
 - ✓ PGC (Local)
3. Le Modèle Espagnol de Supervision est en train de changer, la DGS, et possiblement répercutira d'une façon positive sur le Marché et les Affaires.
4. Crise du Modèle Financière et Actuariel des Assureurs et du Modèle d'Affaire des Firmes Consultants:
 - ✓ Les Grands Assureurs se demandent comment organiser ses Départements Financière et Actuariel.
 - ✓ Vision Départemental, pas d'Entreprise.
 - ✓ Beaucoup de *Freelance* après l'Extériorisation des Pensions. Modèle d'Affaire "Individuel", n'apporte pas une vision plurielle.
 - ✓ Marché et produits surpassent l'enceinte nationale.

5. PROFILS

Hétérogènes, connaisseurs de toute façon le Marché d'Assurances ***PAS nécessairement Actuaires.***

Nous avons commencé à incorporer des profils sans expérience mais avec un gros potentiel.

Captation moyennant annonce dans:

- ✓ Infojobs
- ✓ Journal EI PAÍS
- ✓ Institute d'Actuaires



AREA XXI



Nom	▪ Santiago Romera Igea
Position	▪ Associé Directeur AREA XXI
Formation	▪ Licencié en Sciences Actuariels et Financières par l'Université Complutense de Madrid. Membre numero 1.948. ▪ Master en Práctique Actuariel - Fondation Mapfre Estudios. ▪ Master en Commerce Electronique - Cibernos.
Expérience	▪ Senior Manager du Cabinet Actuariel et d'Assurances de KPMG. Responsable des Affaires d'Assurances dans le Departement FRM ▪ 6 ans BBVA, Assurances Vie et Non-Vie et Pensions, comme Contrôleur des Directions Techniques, depuis de quitter le Departement d'Auditoriat Interne comme Chef d'Equipe ▪ Responsable d'Analyse de Produit, CASER ▪ Colaboration dans la mise en marche de Direct Seguros, Departement Technique et Departement d'Organisation ▪ Actuaire Vie et Non-Vie, assureurs Reddis et AEGON



Nom	<ul style="list-style-type: none">▪ Manuel Granado Sánchez
Position	<ul style="list-style-type: none">▪ Collaborateur Senior AREA XXI▪ Professeur de Sciences Actuariels et Financières dans l'Université d'Extremadura.
Formation	<ul style="list-style-type: none">▪ Licencié en Sciences Actuariels et Financières par l'Université Complutense de Madrid. Membre numero 2.306.▪ Master en Management d'Assurances par Icea.▪ Candidat au Doctorat en Études de Commerce, Entreprises, Finances et Assurances par l'Université d'Extremadura.
Expérience	<ul style="list-style-type: none">▪ 5 ans Reale, Responsable Departement Techique et Actuariel pour Assurances Vie et Non-Vie.▪ 2 años Axa, Risk Management Non-Vie.▪ Collaboration et Conseil Actuariel pour plusieurs compagnies d'assurances, ainsi que así como mise en marche de différents Courtiers et Agences d'Assurances.▪ Actuaire Non-Vie, Génesis et BSCH.

AREA XXI



Nom	<ul style="list-style-type: none">● Angel Hoces Navarro
Position	<ul style="list-style-type: none">● Collaborateur Senior
Formation	<ul style="list-style-type: none">● Licencié en Droit par l'Université Complutense de Madrid.● Master en Direction d'Assurances par ICEA.
Expérience	<ul style="list-style-type: none">● 4 ans comme Manager d'Assurances Europe en Prosegur, appuyant techniquement pour le dessin et management des programmes internationaux● 8 ans Willis, comme Account Executive, Claims Executive et Audit Interne de Qualité● Commercial Previa Vida et Commercial Union

AREA XXI



Nom	▪ Ana Rodríguez García
Position	▪ Collaborateur Junior
Formation	▪ Licencié en Sciences Actuariels et Financières par l'Université d'Extremadura. ▪ Diplômée en Études de Commerce. Université d'Extremadura.
Expérience	▪ Collaboration en plusieurs projets pour AREA XXI ▪ Agente Integrale du Système, pour holding MAPFRE-Caja Madrid [Mai 2006 / Décembre 2006] ▪ Stage Caja d'Extremadura. [Septembre2003 / Décembre 2003]